



B2B telefonimüügi konsultant (Eesti)

Kui aktiivne müügitöö paneb Sul südame kiiremini pöksuma siis ootame Sind kandideerima.

Sinu tööpäevad koosnevad:

- Meie erinevate teenuselahenduste tutvustamisest nii uutele kui olemasolevatele klientidele;
- Iseseisvalt klientide leidmisest, neile müügikõnede tegemisest kuni lepingu vormistamiseni;
- Oma tööalaste tegevuste jagamisest kolleegidega müügihaldusprogrammis (CRM)

Saavutad edu kui:

- Oled positiivse mõtteviisiga ning ükski olukord ei ole liiga keeruline;
- Oled hea suhtleja ja oskad argumenteerida;
- Sul on hea eesti ja vene keele oskus, inglise keele oskus tagab suurepärased karjäärivõimalused.
- Suudad ennast ise juhtida ja olla iseseisev oma töös. Naudid töötamist ka kodukontoris.
- Sul on varasem müügitöö kogemus ning tead, et telefonimüügi töö võib olla rutiinne.

Meil on põhjalik väljaõpe ning toetavad töökaaslased, kellega koos saab ette võtta nii virtuaalseid kui reaalseid seiklusi. Mõistame, et müügitöö on pingeline ning seetõttu lubame, et heade müügitulemuste korral saad täita nii mõnegi oma unistustest, töötasu koosneb nii põhipalgast kui tulemustasust.

Saada meile oma cv aadressile hiljemalt **30. aprill 2021**. Meie personalipartner Krista ootab sinu kõnet kui soovid lisainfot uurida telefonil: 524 3636.